



## 荷主との直取引 強みに15年

(株)ヤマックス

山田 雄二 社長

北九州市小倉北区出身。1971年8月4日生まれ。49歳。趣味は車とゴルフ

「山あり谷ありの15年だったが、大手に負けないレスポンスの速さと荷主との直取引で売り上げと利益を着実に伸ばしてきた」と振り返るのは、今年創業15周年を迎えた運送、倉庫貸人材派遣業(株)ヤマックス(糟屋郡須恵町植木)の山田雄二社長。山田社長は大手物流会社で営業経験を積んだ後、2005年に独立。主力の運送事業は営業専任スタッフを配置し、荷主との直接取引を軸に売上を拡大してきた。「取引先はメーカーや医療機関など幅広い。繊細な商品

の輸送依頼にも対応できるよう、保冷車やパワーゲート車など130台以上の車両を保有している」とアピールする。こうした輸送体制を生かし、18年には楽器に特化した運送サービスを開始。今年4月からはハイブなど比較的高価な楽器のレンタルサービスも始めた。「レンタルから輸送までのワンストップ対応が好評で、県内の演奏団体を中心に活用いただいている」と話す山田社長。このほかに創業当初から取り組むドライバーや作業員の派遣業も好調で、2020年12月期売上高は前年を上回る約17億円を見込む。

さらなる売り上げ拡大に向け、福岡都市圏での物流案件の獲得力を入れる同社。来年秋をめどに中央区天神での拠点開設も計画しているという。「分散していた営業部隊の集約化も検討し、天神・博多に拠点を構えることで新たな業種・エリアへのBtoB営業を強化していく。県内NO1の物流会社を目指し、まずは年商30億円達成に向けて社員一丸となって頑張りたい」と力強く語った。